

## Отчет ИнАгИС

### Экономический форум Россия-Африка

23-24 октября 2019 г., Сочи

- 1. Для стран Африки основные задачи сотрудничества с Россией** лежат в контексте трансформации африканской экономики в сторону повышения конкурентоспособности, ее диверсификации и роста инновационной составляющей. В связи с этим интересы африканских государств выражаются в следующем:

  - привлечение инвестиций;
  - локализация производства продуктов, создание промышленных центров на пространстве всего континента для производства товаров не только для внутреннего потребления, но и для экспорта на глобальные рынки;
  - обеспечение рабочих мест для местного населения;
  - привлечение опыта и технологий с целью вовлечения в оборот неиспользуемых земель (сейчас обрабатывается только 50% пахотных земель) и развития сельского хозяйства;
  - привлечение современных технологий в разведке и переработке природных ресурсов (запасы природного газа, горнорудные месторождения).
- 2. Россия позиционирует себя как технологический партнер для государств африканского континента. Выделяются следующие стратегические направления сотрудничества для России:**

  - модернизация существующей промышленной инфраструктуры (оборудование для металлургических и горнорудных предприятий);
  - развитие транспортно-логистической инфраструктуры (поставки вертолетов и ж/д вагонов, строительство дорог);
  - создание нефтегазовых и генерирующих мощностей;
  - обеспечение продовольственной безопасности в странах Африки (поставки зерна, минеральных удобрений, средств защиты растений, сборка и обслуживание с/х техники, пищевое машиностроение);
  - поддержка здравоохранения (обеспечение лекарственными средствами, оборудованием).

По обозначенным направлениям предполагается не только продажа товаров и оборудования, но и техническое обслуживание, включая подготовку специалистов и частичную специализацию.
- 3. Направления государственной поддержки** в освоении африканского рынка:

  - выявление перспективных ниш;
  - содействие компаниям (в Африке присутствует 4 российских торговых представительства);
  - Россия вошла в состав акционеров Африканского экспортно-импортного банка (Афрэксимбанка);
  - подписано соглашение для формирования совместной платформы для финансирования (с участием ВЭБа и Сбербанка);
  - при создании производства некоторые африканские государства представляют налоговые преимущества (сроком до 10 лет).

Большая проблема – недостаток наличной валюты в африканских странах.  
На следующем этапе рассматривается необходимость либерализации торговых режимов.  
Заключено соглашение о зоне свободной торговли с Египтом.

В настоящее время взаимодействие пока отмечается только на межгосударственном уровне (переговоры, делегации, соглашения). На уровне бизнеса контакты не развиты, ощущается нехватка информации (в том числе торговой статистики, необходимой для стартапов), присутствует непонимание перспектив выхода на африканские рынки. В этом контексте особая роль отводится деловым объединениям, которые могли бы представлять инвесторам необходимую экономическую и статистическую информацию. Для бизнеса работа с африканскими странами несет большие риски – экономические и политические. Конкретных инструментов по их снижению пока нет. Рассматривается сотрудничество в форме создания государственно-частных партнерств.

4. **Российская промышленная зона (РПЗ) в Египте** – реализует концепцию приближения производства к конечным потребителям, минимизацию логистических и технологических издержек. Создание РПЗ предполагается в рамках особой экономической зоны Суэцкого канала, интерес к которой проявляют также ОАЭ, Китай, Индия и другие страны. В зону входит 6 портов и 4 промышленные зоны. Позиционируется как «окно» входа в Африку. На ее территории предполагается реализовать создание современных промышленных производств, локализацию иностранных технологий, центров по подготовке кадров, всей необходимой для этого инфраструктуры.

В рамках развития особой экономической зоны Суэцкого канала Афрэксимбанк предлагает проектное финансирование, торговое финансирование, инвестирование в оборотный капитал. Конкретные условия по этим направлениям пока не понятны.

Компании, решившиеся на создание производства на территории данной экономической зоны, рассчитывают на получение преимуществ, связанных с поставками через Суэцкий канал. Однако на официальном уровне данная информация не подтверждается. Вероятно, преференции будут обсуждаться в индивидуальном порядке.

5. **Сотрудничество в области поставок удобрений.** В настоящее время агросектор в Африке недостаточно развит, внесение удобрений остается на низком уровне. При этом африканские государства достаточно обеспечены газом, фосфатами, калием, чтобы организовать на своей территории собственное производство удобрений. Но не хватает современных технологий, финансовых средств, недостаточно развита агронаука. Соответственно есть определенный лаг времени, когда российские компании могут оставаться просто поставщиками удобрений на территорию африканского континента. Однако через некоторое время встанет вопрос локализации производства в Африке. В настоящее время есть предложения создать производства в Нигерии, Анголе, Мозамбик.

Позиционирование российский фосфорных удобрений – одни из самых экологически чистых в мире (не содержат металлов). Второе направление продвижения российских удобрений – экспорт не только удобрений, но и агротехнологий. Это предполагает представление доступа к мобильному приложению, через которое фермер получает информацию о том, что и когда вносить на конкретном поле.

6. **Партнерство в агропромышленной сфере.** Зерно – основной экспортируемый товар из России в Африку. По прогнозам Всемирного банка, к 2030 году население африканского континента вырастет на 40%. При этом 1/3 текущего потребления удовлетворяется за счет импорта. В этом контексте основные цели России по увеличению объемов экспорта на африканские рынки заключаются в следующем:

– расширить географию экспорта. В настоящее время на Северную Африку приходится 2/3 российского экспорта, в том числе ½ на Египет. Перспективными рынками сбыта для России могут быть также Судан, Нигерия, Алжир, Кения;

- диверсифицировать продовольственную линейку поставок (кроме зерна экспортировать масло растительное, мясо птицы, кондитерские изделия).

Африканская сторона основные направления сотрудничества в АПК видит все же не в увеличении импорта продовольствия из России, а в привлечении технологий по освоению и обработке земель, созданию современных ирригационных систем, в привлечении инвестиций в с/х производство, поставках современного оборудования (с/техники, пищевой переработки), создании с/х хабов в формате ГЧП. Ожидается рост среднего размера ферм в африканском сельском хозяйстве. Эти фермы будут больше инвестировать в капитальные возможности (механизацию, цифровизацию). В д/ср перспективы возможности интенсификации производства в странах Африки могут быть ограничены экологическими рисками.

В условиях ограниченных финансовых ресурсов поставки продовольствия в страны африканского континента отличаются небольшим объемом, что снижает маржинальность российского экспорта. В связи с этим российские компании заинтересованы в строительстве на территории Африки портов и хранилищ, которые позволяли бы на месте осуществлять переработку продукции и выстраивать дистрибуцию малыми партиями.

Компания «Эфко» в рамках проведения форума подписала с африканской стороной договор о строительстве на территории Российской промышленной зоны в Египте совместного предприятия по переработке масличных и производству масложировой продукции. Основной потенциал видится в росте на территории Африки кондитерской отрасли, которая формирует повышенный спрос на кондитерские жиры. Компания также ориентируется на продвижение собственного бренда по маслу растительному и прочей масложировой продукции. Кроме того, создание предприятия и соответствующей распределительной инфраструктуры является отправной точкой для организации экспортных поставок в Южную Европу, в то время как маржинальность экспорта масложировой продукции из России из-за высоких транспортных издержек остается низкой.

В настоящее время существует ряд ограничивающих факторов для экспорта российского зерна в Африку. Во-первых, нужны инвестиции в транспортную и портовую инфраструктуру, которые смогут снизить стоимость перевалки российского зерна и повысить его конкурентоспособность. Во-вторых, некоторые африканские страны имеют заградительные требования по фитосанитарному контролю (например, Алжир). В-третьих, на африканской территории недостаточно развита переработка. Если Северная Африка – сложившийся рынок с торговыми связями, то в Южной Африке необходимы инвестиции на создание мощностей по переработке зерна в муку.